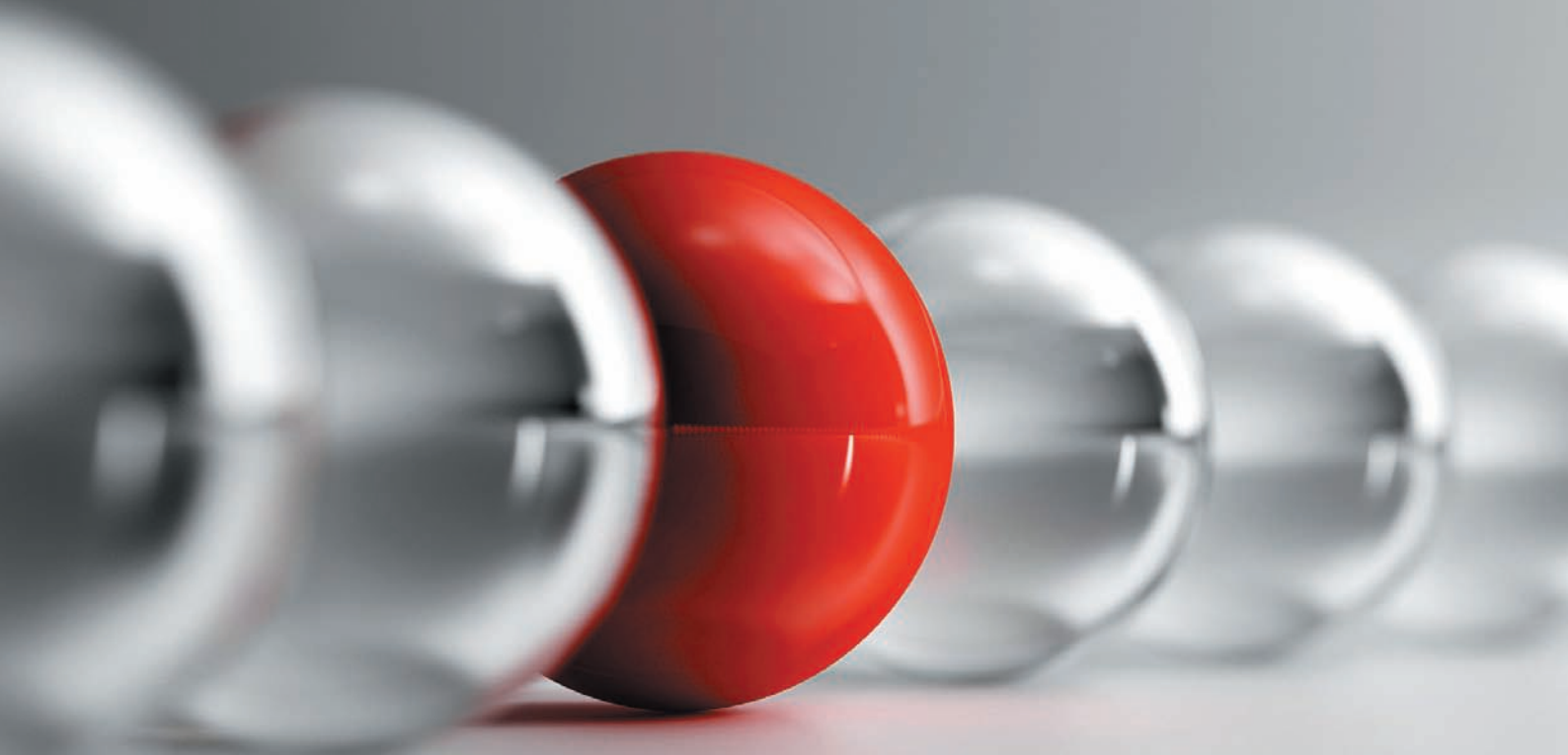


---

# Base-Net Informatik

Unsere Pluspunkte bringen Mehrwert ins Rollen.



**basenet.**



## AUSGANGSPUNKT.

DIE RICHTUNG WAR VON ANFANG AN KLAR: WIR WOLLEN WEGWEISENDE INSTRUMENTE ENTWICKELN, UM UNSEREN KUNDEN VORTEILHAFTE LÖSUNGEN ZU ERMÖGLICHEN.

---

## Fakten, Zahlen + Geschichte

Idee und Entstehung der Base-Net Informatik AG gehen auf die frühen 1990er Jahre zurück, als wir begannen, erste pragmatische Lösungen für die Erstellung von Kreditanträgen zu entwickeln. Deren Erfolg ermutigte uns, 1997 ein eigenes Unternehmen zu gründen und die professionelle Realisierung von Standardlösungen im Kreditbereich weiter voranzutreiben. Seit 2000 ist Base-Net in Sursee zu Hause. Und die Erfolgsgeschichte geht weiter...

Die Führung des Unternehmens liegt seit der Gründung bei Stefan Hermann und Othmar Grüter. Sie führen die Base-Net Informatik AG nach den Grundsätzen des EFQM-Modells (European Foundation for Quality Management) und legen dabei Wert auf eine nachhaltige und erfolgreiche Unternehmensentwicklung. Menschen, Prozesse und Ergebnisse stehen bei uns im Mittelpunkt.

Dank hoher Kompetenzen und langjähriger Erfahrung haben wir unser Lösungsangebot für das Kreditwesen stetig und zum grossen Nutzen der Kunden ausbauen können, so dass in den Bereichen Kreditanbahnung und Kontoführung heute praktisch keine Wünsche mehr offen bleiben.

**«DIE STRATEGISCHE PARTNERSCHAFT MIT BASE-NET HAT BEWIRKT, DASS UNSERE HOHEN ANFORDERUNGEN AN EIN KREDITVERARBEITUNGSSYSTEM IMMER WIEDER AUF PROFESSIONELLE UND INNOVATIVE ART GELÖST WURDEN.»**

**MARKUS WALLER, LEITER HYPOTHEKARCENTER, AXA WINTERTHUR**

Seit dem Jahr 2007 ist darüber hinaus im Rahmen unserer Zusammenarbeit mit Wirtschaftspartnern und der Hochschule Luzern eine starke Informationsplattform für die Abwicklung unternehmensübergreifender Prozesse entstanden: Smarx. Diese Lösung ist eine logische Weiterentwicklung der ursprünglichen Geschäftsidee, Abläufe zu vereinfachen und Unternehmen zu vernetzen.

Es war schon immer das Ziel der Base-Net Informatik AG, für die Kunden Mehrwert zu schaffen. Und auch in Zukunft wollen wir Ihr verlässlicher und innovativer Partner sein. Wir laden Sie daher herzlich ein, uns und unser Unternehmen näher kennenzulernen. Oder, noch pragmatischer, wir führen gleich live bei Ihnen vor, wie elegant unsere Lösungen klare Verhältnisse schaffen. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktnahme.

---

# Leitlinien, Werte + Aufgaben

## Kundenorientierung

Mit unseren Kunden pflegen wir zu jeder Zeit partnerschaftliche Beziehungen. Diese Kundennähe hilft uns, Bedürfnisse und Trends frühzeitig zu erkennen und unsere Leistungen konsequent darauf auszurichten. So bringen wir neue Produkte in kürzester Zeit auf den Markt und sichern uns damit Wettbewerbsvorteile.

## Mitarbeitende

Durch die Integration in den Entscheidungsprozess, eine moderne Infrastruktur und leistungsgerechte Entlohnung bieten wir unseren Mitarbeitenden ein optimales Umfeld, in dem sie sich wohlfühlen und Erfüllung in der Arbeit finden.

**«DIE INTERDISZIPLINÄRE ZUSAMMENARBEIT ZWISCHEN BASE-NET UND DER HOCHSCHULE LUZERN IST EIN PARADEBEISPIEL, WIE THEORIE UND PRAXIS SICH GEGENSEITIG BEFRUCHTEN UND DARAUS NEUE INNOVATIONEN RESULTIEREN.»**

PROF. JÖRG HOFSTETTER, LEITER CC SOFTWARE ENGINEERING & TECHNOLOGY, HOCHSCHULE LUZERN

## Führung

Wir betrachten es als zentrale Führungsaufgabe, unsere Mitarbeitenden beim Erreichen ihrer Ziele zu unterstützen und einen aktiven Beitrag an ihre berufliche und persönliche Entwicklung zu leisten. Wir fördern gezielt Eigeninitiative und Eigenverantwortung und legen Wert auf höchste Fach- und Methodenkompetenz.

## Partnerschaften

Mit unseren strategischen Partnern pflegen wir eine intensive Zusammenarbeit, beziehen sie in unsere Schlüsselprozesse mit ein und erreichen damit gemeinsam Höchstleistungen.

## Ergebnisse

Unsere Produkte und Dienstleistungen erfüllen die höchsten Qualitätsanforderungen. In sämtlichen Bereichen streben wir nach überdurchschnittlichen Ergebnissen.

## STANDPUNKT.

WIR MARKIEREN ES DEUTLICH: WAS WIR ERREICHEN WOLLEN,  
WIE WIR DORTHIN GELANGEN WERDEN – UND DASS WIR  
DABEI KEINE ABSTRICHE FÜR UNSERE KUNDEN, PARTNER UND  
EIGENEN LEUTE MACHEN.

---

# Vision, Mission + Kompetenzen

## Vision

- Wir prägen das Kreditgeschäft der Zukunft aktiv mit und setzen neue Massstäbe für die Kreditanbahnung und -abwicklung sowie für die dort eingesetzte Software. Wir konzentrieren uns insbesondere auf das automatisierte Kreditmanagement und sind Leader im Bereich der Pfandregisterführung.
- Ebenfalls eine führende Rolle streben wir an bei der Abwicklung unternehmensübergreifender Prozesse sowie bei der Interaktion zwischen Geschäftspartnern und Kunden über unsere Informationsplattform.

**«DANK DEN INFORMATIKLÖSUNGEN VON BASE-NET HAT DIE PFANDBRIEFBANK DAS SCHWEIZERISCHE PFANDBRIEFWESEN DERMASSEN AUTOMATISIERT, DASS MIT MINIMALEM PERSONALBESTAND GROSSE VOLUMEN INNERT KURZER ZEIT ABGEWICKELT WERDEN KÖNNEN.»**

DR. JÖRG SCHMID, GESCHÄFTSFÜHRENDER DIREKTOR, PFANDBRIEFBANK

## Mission

Wir schaffen Mehrwert für unsere Kunden und unterstützen sie dabei, erfolgreich zu sein.

## Kernkompetenzen

- Indem wir unsere hervorragenden Kenntnisse des Kreditgeschäfts und der Informationstechnologie miteinander kombinieren, schaffen wir Lösungen, die unseren Kunden grossen Mehrwert einbringen.
- Wir kennen die Anforderungen des elektronischen Pfandregisters in der Schweiz genauestens. Die von uns auf dieser Grundlage entwickelte Lösung führen wir bei allen Mitgliedbanken erfolgreich ein und stellen Betrieb wie auch Weiterentwicklung sicher.
- Mit unserem seit über 10 Jahren bewährten Projektmanagement schliessen wir auch höchst anspruchsvolle Projekte erfolgreich ab.

## SCHWERPUNKT.

SIE SEHEN NICHT NUR GUT AUS: UNSERE RICHTUNGSWEISENDEN LÖSUNGEN KÖNNEN WIR DANK DER PERFEKTEN BALANCE AUS INNOVATION UND WOHLÜBERLEGTEM VORGEHEN JEDERZEIT GARANTIEREN.

# Lösungen, Methoden + Prozesse

Fragen Sie bei uns nach, wenn Sie in diesen Bereichen nach Lösungen suchen:

**LÖSUNGEN BEI FINANZIERUNGEN**



Kreditanbahnung und Kontoführung



Pfandregisterführung



Servicing im Hypothekengeschäft



Wartungsleistungen


## Finanzierungen

basenet.  
wincredit


Sie vergeben an Ihre Kunden Hypotheken oder Darlehen? Sie beraten Ihre Kunden, geben Finanzierungsvorschläge ab, prüfen Bonität und Sicherheiten, erstellen Kreditanträge und Verträge? Sie zahlen Kredite aus und erstellen periodische Zinsrechnungen? Sie managen Ihre Ausleihungen? Und Sie machen noch vieles mehr? Egal, wie gross Ihr Portfolio ist und wie Ihre Prozesse ablaufen:

**Mit WinCredit haben wir die richtige Lösung für Sie.**

**LÖSUNGEN BEI UNTERNEHMENS-ÜBERGREIFENDEN PROZESSEN**




Lebensversicherungs-policen



Darlehensumfrage



Externe Verwahrung von Sicherheiten



Wartungsleistungen/Portal

## Unternehmensübergreifende Prozesse

 **smarx**

Sie arbeiten mit anderen Unternehmen oder Organisationen zusammen und benötigen von ihnen Informationen oder sie von Ihnen? Sie interagieren mit Ihren Geschäftspartnern und empfinden die aufwändigen Prozesse und Medienbrüche dabei als mühsam? Sie möchten zeitgemäss und effizienter arbeiten und dabei Kosten sparen? Und Sie brauchen grösstmögliche Sicherheit sowie noch vieles mehr?

**Dann ist Smarx für Sie die optimale Lösung.**

## Die Philosophie hinter unseren Lösungen:

- Wir vernetzen Partner sowie andere Lösungen und Methoden und bieten diese Leistungen in einem einzigen Produkt an.
- Wir achten auf flexibel einsetzbare und auf die kundenspezifischen Anforderungen parametrisierbare Standardlösungen.
- Wir wollen, dass alle Kunden von unseren Erfahrungen beim Einsatz unserer Lösungen profitieren.

## MITTELPUNKT.

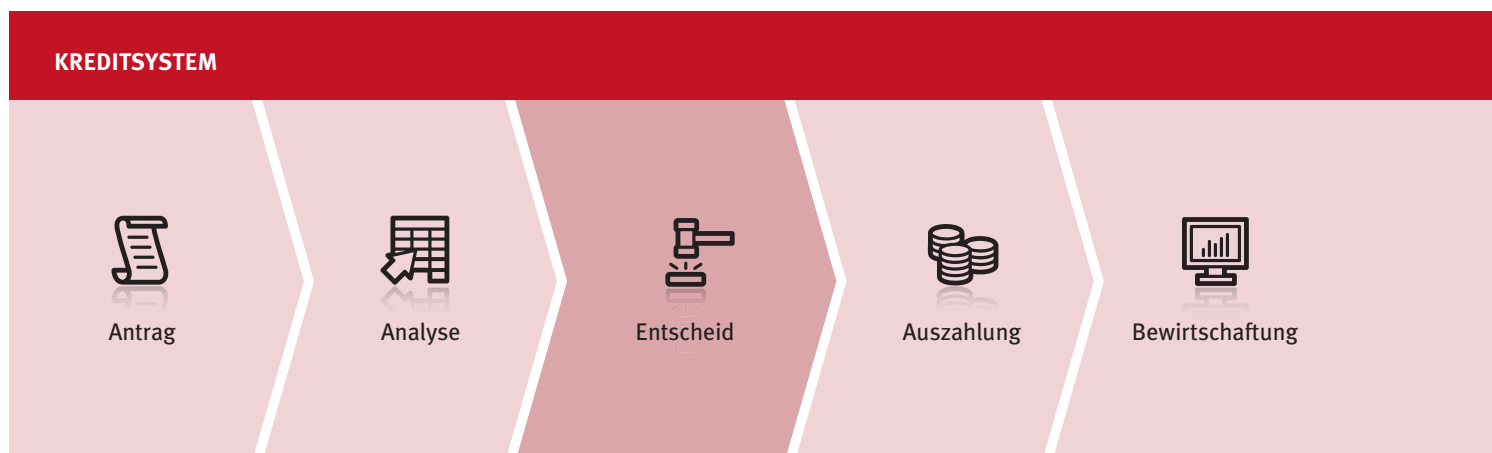
DAS TRIFFT SICH BESTENS: WIR STELLEN UNSERE KUNDEN  
INS ZENTRUM, SETZEN UNS EIN ZIEL UND ERSCHAFFEN  
LÖSUNGEN, BEI DENEN ALLE FAKTOREN AUF EINER EBENE  
ZUSAMMENKOMMEN.

---

# WinCredit

## Hilft dem Kreditgeschäft mit Sicherheit.

WinCredit ist für den Einsatz in unterschiedlichen Bereichen konzipiert, wobei sich unser Lösungspaket dank seines modularen Aufbaus gezielt auf die individuellen Bedürfnisse der Kunden abstimmen lässt:



### Kreditanbahnung und Kontoführung

Der gesamte Lebenszyklus eines Kreditsystems kann abgebildet werden, vom Kundengespräch über die Kreditbewilligung und Kreditauszahlung, die Überwachung und Bestandesführung bis zur Rückzahlung. Dazu gehört auch eine effiziente Dokumentenerstellung und -archivierung. Unsere Lösung unterstützt individuelle Geschäftsprozesse wirkungsvoll.

### Pfandregisterführung

Die Pfandbriefbank schweizerischer Hypothekarinstitutione ermöglicht es ihren Mitgliedbanken, zu Triple-A-Konditionen Geld auf dem Kapitalmarkt aufzunehmen. Wir haben dazu die elektronische Pfandregisterführung entwickelt und bei den über 200 Mitgliedbanken eingeführt, haben für deren Anbindung an die Pfandbriefbank gesorgt und kümmern uns nicht zuletzt um den reibungslosen Betrieb sowie die Weiterentwicklung.

### Servicing im Hypothekargeschäft

Wir sind Partner für Unternehmen, welche Dritten das Outsourcing im Hypothekar- und Darlehensgeschäft anbieten. Unsere Lösungen erlauben den Betrieb einer Kreditfabrik mit grösstmöglichem Automatisierungsgrad. Wir bieten dazu alles aus einer Hand, von der Migration und der Einführung bis zur Vernetzung weiterer Systeme.

## REFERENZPUNKT.

DAMIT ES RUND LÄUFT UND NIEMAND INS SCHWIMMEN GERÄT:  
UNSER MODULARES SYSTEM ERMÖGLICHT IM KREDITWESEN  
IN JEDER SITUATION TRAGFÄHIGE ERGEBNISSE.

---

### Leistungen:

Unsere Lösungen lassen  
sich mit einer ganzen Reihe  
von Leistungen ergänzen.

- Analyse bestehender Lösungen und Erhebung des Verbesserungspotenzials
- Beratung im Kreditprozess und in der Kontoführung
- Einführung der Lösung mit Parametrisierung und Installation der Software
- Migration aus anderen Systemen und Datenquellen
- Realisierung und Pflege von Schnittstellen zu anderen Systemen
- Durchführung von ERFA-Meetings und Ausbildung der Mitarbeitenden
- Projektmanagement und Qualitätssicherung
- Weiterentwicklung sowie Support und Wartung

---

Smarx

Bringt Ihre Prozesse smart in Fahrt.

Smarx ermöglicht die Automatisierung unternehmensübergreifender Prozesse im Banken- und Versicherungsbereich: für mehr Durchgängigkeit – und mit weitestgehender Sicherheit bei der Abwicklung.



## KNOTENPUNKT.

GANZ SCHÖN SMART, VON EIN- BIS AUSFAHRT: DENN JETZT WIRD ES MÖGLICH, PROZESSE AN EINEM ORT ZU VERKNÜPFEN UND DABEI NICHT ZU BREMSEN, SONDERN SOGAR NOCH ZU BESCHLEUNIGEN.

### Policen

Lebensversicherungspolicen haben eine grosse Bedeutung als kurante Deckung bei den Kreditgebern. Die Prozesse wie zum Beispiel bei der Verpfändung von Policen, bei der Anzeige der Verpfändung (Notifikation) an den Versicherer und beim Einholen und der periodischen Aktualisierung von Rückkaufswerten sind heute noch sehr aufwändig.

Smarx nun ermöglicht den digitalen Austausch der Informationen über Lebensversicherungspolicen zwischen Versicherungen und Banken. So stehen den Banken stets aktuelle Rückkaufswerte zur Verfügung. Die Prozesse werden damit beschleunigt, die Effizienz steigt und die Datenqualität wird verbessert.

### Kreditsicherheiten

Smarx unterstützt die zentrale physische Aufbewahrung von Kreditsicherheiten bei der SIX SIS AG durch die vollständige Automatisierung des Einlagerungs-, Umbuchungs- und Auslieferungsprozesses der Sicherheiten.



### Darlehensumfrage

Mit Smarx lässt sich die Anbahnung und Abwicklung des Refinanzierungsprozesses zwischen der Pfandbriefbank schweizerischer Hypothekar institute und den Mitgliedbanken vollständig elektronisch durchführen – Smarx steuert den Prozess der Umfrage über neu auszugebende Pfandbriefanleihen.

---

### Leistungen:

Wir bieten unseren Kunden alles aus einer Hand – auf Wunsch auch als Generalunternehmer.

- Analyse und Vorstudien
- Entwicklung von Individuallösungen
- Integration von Fremdsystemen
- Implementierung von eigenen Standard- und/oder Individuallösungen
- Gesamtprojektleitung
- Wartung und Weiterentwicklung

---

## Vorteile, Mehrwert + Sicherheit

Die Base-Net Informatik AG bleibt in Bewegung, denn die Finanzwelt dreht sich weiter und die technische Entwicklung hält nie an. Wir freuen uns in dieser Hinsicht jederzeit auf Anregungen, wie wir unsere Produkte und Leistungen noch weiter optimieren können.

**«WIR SETZEN AUF BASE-NET, DA SIE UNS MIT IHRER ERFAHRUNG IN DER AUTOMATISIERUNG VON GESCHÄFTSPROZESSEN IM KREDITBEREICH IMMER WIEDER NEUE IMPULSE UND VERBESSERTE LÖSUNGEN ERMÖGLICHT.»**

STEFAN UEBELHART, HEAD BANKING PROCESSES, UBS AG

Hier die Hauptvorteile:

Unsere Lösungen wachsen mit Ihrem Produkteangebot und passen sich Ihren Prozessen an. Sie garantieren Ihnen Ausbaufähigkeit und einen langfristigen Investitionsschutz.

Die Modularität und Parametrierbarkeit unserer Systeme ermöglicht es Ihnen, sich Ihre eigene, optimale Lösung zusammenzusetzen.

Sie bekommen Lösungen aus einer Hand und können sich auf viel Erfahrung und Kompetenz verlassen.

Sie profitieren von grossen Automatisierungsmöglichkeiten. So können sich Ihre Mitarbeitenden auf ihr Kerngeschäft konzentrieren.

Sie profitieren von unserem Netzwerk mit Kunden und Partnern und erhalten Anregungen für Verbesserungen im eigenen Unternehmen.

Wir gehen in jedem Fall lösungsorientiert vor und können flexibel auf neue Anforderungen reagieren.

Denn unser Ziel ist es, Ihnen langfristigen Mehrwert zu verschaffen.

## GLANZPUNKT.

DIE RICHTIGEN IMPULSE: ES WÄRE SCHÖN, WENN SIE BEI IHNEN ANGEKOMMEN SIND. GERNE ERÖRTERN WIR ABER AUCH IN EINEM PERSÖNLICHEN GESPRÄCH, WIE SICH DURCH UNSERE PLUSPUNKTE IHR MEHRWERT ANSTOSSEN LÄSST.

# basenet.

Base-Net Informatik AG

Wassergrabe 6 Postfach CH-6210 Sursee

Telefon +41 41 925 73 25

Telefax +41 41 925 73 26

Internet [www.basenet.ch](http://www.basenet.ch)

Email [info@basenet.ch](mailto:info@basenet.ch)